



BAOLI EMEA NOMINA ANDREA STACH NUOVA SALES DIRECTOR

La manager, che vanta una consolidata esperienza nel settore dei carrelli elevatori e della logistica, guiderà la strategia di vendita del Gruppo con l'obiettivo di rafforzare ulteriormente la posizione di mercato.

Milano, 21 ottobre 2024 - Baoli EMEA, azienda leader nel campo delle soluzioni per carrelli elevatori di qualità a prezzi accessibili, è lieta di **annunciare la nomina di Andrea Stach come nuova Sales Director**.

Stach ha maturato una vasta esperienza nel settore dei carrelli elevatori e della logistica. La sua carriera si sviluppa nel corso di diversi decenni, durante i quali ha ricoperto vari ruoli di leadership nel settore delle vendite, dell'assistenza e del marketing. In particolare, Andrea Stach ha operato in qualità di Director of Sales & Service presso CESAB Material Handling Europe, una filiale di Toyota Material Handling Europe (TMHE), dove è stata responsabile della gestione del budget, della pianificazione strategica del business e dello sviluppo di una solida rete di concessionari.

Nel suo nuovo ruolo, Andrea sarà determinante nel guidare la strategia di vendita aziendale al fine di ottenere un aumento del volume degli ordini, migliorare la quota di mercato e raggiungere gli obiettivi economici prefissati per il mercato EMEA. Andrea guiderà un team di vendita altamente performante, coordinerà le strategie del Gruppo con le iniziative di vendita e riferirà direttamente al Managing Director di Baoli EMEA.

Il percorso professionale di Andrea è iniziato presso l'azienda Clark Maschinenfabrik GmbH, cui hanno fatto seguito posizioni chiave presso Yale Fördertechnik GmbH e TMHE, dove si è distinta in posizioni quali Senior Manager per la Gestione del Territorio e Manager per il Marketing di Prodotto, coordinando unità aziendali con significative responsabilità in ambito P&L e guidando ampi team eterogenei in diverse regioni europee. Ha dimostrato una forte capacità di promuovere cambiamenti, guidare iniziative di crescita e ottimizzare le operazioni di vendita.

Le sue competenze comprendono la trasformazione aziendale, l'ottimizzazione dei processi di customer journey e la comunicazione interculturale. Grazie ad una conoscenza fluente della lingua inglese e una buona padronanza di francese, olandese e italiano, le abilità linguistiche di Andrea saranno preziose nella gestione dei partner di rete Baoli in Europa, Medio Oriente e Africa.

Andrea sta attualmente approfondendo i suoi studi in Psicologia e Biologia Umana, con particolare interesse per la consulenza psicologica e il personal coaching. Il suo percorso formativo comprende anche un tirocinio in Industrial Business Administration presso Clark Maschinenfabrik GmbH e un training avanzato nell'ambito del programma "Leadership and Business Development" della Toyota



Talent Academy, grazie al quale ha potuto acquisire una conoscenza completa di strategia aziendale, finanza, innovazione d'impresa e capacità di leadership.

Christian Bischof, Managing Director di Baoli EMEA, ha commentato così la nuova nomina: *“Siamo lieti di accogliere Andrea Stach nel nostro team. La sua vasta esperienza e il suo eccellente curriculum nel settore della logistica la rendono per noi una risorsa preziosa. Siamo fiduciosi che la leadership di Andrea possa guidare la nostra strategia di vendita e rafforzare ulteriormente la nostra posizione di mercato”*.

“Sono onorata di entrare a far parte di Baoli EMEA”, ha dichiarato Anna. *“Non vedo l'ora di lavorare con il team per conseguire gli ambiziosi obiettivi che ci siamo prefissati. È un'opportunità davvero stimolante poter contribuire alla crescita e al successo dell'azienda, rafforzare le nostre relazioni con i clienti e migliorare ulteriormente la fornitura di servizi”*, **ha concluso la nuova Sales Director**.

Ufficio stampa BAOLI:

Ad Hoc Communication Advisors (027606741)

Sara Mastrorocco 335/1415590; email: sara.mastrorocco@ahca.it

Edoardo Corsi 335/1415582; email: edoardo.corsi@ahca.it