



ISOLCASA SCEGLIE BAOLI E RINNOVA LA PROPRIA FLOTTA PUNTANDO SULL'ELETTRICO

Baoli ha recentemente completato un'importante fornitura di nuovi carrelli elettrici frontali per l'azienda emiliana leader nella produzione di porte e finestre. La fornitura è stata realizzata grazie a RGM Commerciale, storico concessionario ufficiale Baoli per le zone di Ravenna, Forlì, Cesena, Pesaro e Urbino

Lainate, 29 giugno 2023 – Isolcasa, azienda d'eccellenza emiliana che produce serramenti in pvc e in alluminio, si è affidata a Baoli per rinnovare la propria flotta di carrelli elevatori, attraverso un'importante fornitura di 5 frontali elettrici Baoli KBE con portata da 2,5 a 3,5 tonnellate. La fornitura comprende anche un Baoli KBE 25 G1, un modello totalmente rinnovato sia nelle prestazioni che nel look che segna la nascita di una nuova generazione di frontali elettrici.

Fondata nel 1987, Isolcasa è una delle realtà industriali e artigianali più importanti del territorio emiliano, con un fatturato di euro 40 milioni e 140 dipendenti. La produzione di porte e finestre dell'azienda è riconosciuta a livello internazionale e si concentra su sistemi di tenuta all'aria, all'acqua e alle intemperie: i serramenti prodotti da Isolcasa sono infatti studiati per resistere anche alle temperature più rigide, comprese quelle dell'Antartide.

Negli anni, l'azienda ha registrato una forte crescita – testimoniata dall'inaugurazione nel 2021 del nuovo stabilimento produttivo di oltre 7500 metri quadri a Sant'Andrea in Casale (in provincia di Rimini) – a cui ha fatto seguito la necessità di ottimizzare la propria logistica sia all'interno che all'esterno del magazzino. Per la fornitura di mezzi e servizi di logistica, dal 2015 Isolcasa si affida a RGM, storico concessionario ufficiale di Baoli per le zone di Ravenna, Forlì, Cesena, Pesaro e Urbino.

“La nostra collaborazione con Isolcasa risale a quasi dieci anni fa e si basa su una ricerca costante dell'eccellenza e di mezzi che assicurino la massima affidabilità. Inizialmente, il cliente utilizzava 3 carrelli termici da 30 quintali Baoli per far fronte alle proprie esigenze logistiche, che comprendono la movimentazione di carichi pesanti sia in ambienti interni che esterni”, racconta Gianluca Gerani, Responsabile Vendite di RGM Commerciale, che conta 20 dipendenti tra tecnici e amministrativi oltre a 7 officine mobili per l'assistenza 24h su 24. *“Conoscendo la tipologia e l'ambiente di impiego - e sapendo che l'azienda lavora su un solo turno - abbiamo suggerito di sperimentare i nuovi frontali elettrici Baoli KBE certi che i benefici in termini di efficienza sarebbero stati enormi”.*

“La profonda conoscenza del cliente”, spiega Massimo Marchetti, Director Sales & Service Baoli, *“ha permesso a RGM di cogliere al meglio le sue esigenze guidandolo in un passaggio dal diesel all'elettrico e interpretando lo spirito innovativo che da sempre caratterizza Isolcasa. Un passaggio all'elettrico che testimonia la crescente attenzione da parte di moltissimi clienti nei confronti dei temi legati alla sostenibilità, senza rinunciare però ad un prodotto affidabile e sicuro. Concetti che sono alla base del lancio della nostra nuova gamma di frontali KBE”,* conclude Marchetti.



I nuovi frontali elettrici con capacità di carico da 2,5 a 3,5 t sono infatti gli ultimi arrivati in casa Baoli e rappresentano una vera e propria rivoluzione: robusti, sicuri e dal design completamente rinnovato, i nuovi frontali si adattano a diversi settori, dalla vendita al dettaglio alla produzione, dalle operazioni all'interno a quelle all'esterno e sono adatti anche per gli impieghi più gravosi. I nuovi modelli KBE sono dotati di un sistema di recupero dell'energia in frenata, componenti idraulici di alta qualità e hanno una cabina ergonomica e di facile accesso che garantisce una chiara visibilità in tutte le direzioni. Il display semplice e intuitivo permette all'operatore di selezionare la modalità di guida scegliendo tra un funzionamento economico, efficiente o orientato alla prestazione.

“Il passaggio dal diesel all'elettrico rappresenta per noi un momento molto importante”, racconta l'ing. Stefano Giorgi, socio e titolare Isolcasa. “Dopo aver avuto la possibilità di testare ampiamente il primo KBE 30 elettrico fornitoci dalla RGM Commerciale, abbiamo potuto verificare di persona i numerosi vantaggi che questa nuova tipologia di mezzi è in grado di offrire. Grazie all'impiego dei nuovi carrelli elettrici Baoli, infatti, siamo riusciti a garantire ai nostri operatori il massimo confort introducendo mezzi sicuri, affidabili e poco rumorosi. Inoltre, considerando il prezzo del carburante e la riduzione dei costi di manutenzione rispetto ai modelli termici, abbiamo diminuito significativamente i costi di gestione. Il tutto, producendo zero emissioni e rispettando l'ambiente, un obiettivo che da sempre caratterizza la mission della nostra azienda”, conclude l'ing. Giorgi.

Ufficio stampa BAOLI:

Ad Hoc Communication Advisors (027606741)

Sara Mastrorocco 335/1415590; email: sara.mastrorocc@ahca.it

Edoardo Corsi 335/1415582; email: edoardo.corsi@ahca.it